

## FEEBAT RENOPERF - ISOLATION THERMIQUE PAR L'INTÉRIEUR DES BÂTIMENTS (ITI) - EN PRÉSENTIEL - AVEC QCM RGE

### Référence :

Durée : 1,00 jour(s), 8,00 heures

### Contact

STORNI Marion  
Responsable  
Tel. : 02 38 68 32 01 -  
@ : [centre.ifrb@orange.fr](mailto:centre.ifrb@orange.fr)

### Coût de la formation

250,00 € HT (TVA 20%)

300,00 € TTC

### Effectif

De 4 à 15 participants

### Public

Professionnels du bâtiment, chefs d'entreprise, artisans, salariés

### Prérequis

Maîtriser les fondamentaux de son métier

### Moyens pédagogiques et supports

Présentation interactive, échanges d'expériences et questions-réponses, études de cas à travers des visites virtuelles, quiz d'ancre, film pédagogique

Compétences techniques et pédagogiques du formateur agréé par CERTIBAT

### Critères et modalités d'évaluation

Cette formation prépare le stagiaire à passer le contrôle de connaissances réglementaires : **QCM RGE** (*conforme à l'arrêté du 17/03/2025 modifiant l'arrêté du 19/12/2014*).

Passage du QCM RGE sur plateforme Certibat en ligne (30 questions posées. 80 % de bonnes réponses nécessaires).

### Objectifs pédagogiques

#### 1- LE CONTEXTE

- \* Connaître les principes et technologies d'isolation thermique par l'intérieur (ITI)
- \* Comprendre les principaux écarts et pathologies observés en lien avec les travaux d'ITI

#### Informations complémentaires

La dernière heure est consacrée à la passation du QCM « RGE ».

**Venir muni d'un ordinateur ou d'une tablette.**

**La passation du QCM RGE sera facturée en sus (90 € HT - 108 € TTC).**

La réussite au QCM est une des conditions d'accès à la mention RGE en complément d'une qualification métier.

#### 2- LES CLÉS

- \* Éviter les principaux écarts et pathologies observés par la conception et la mise en œuvre d'une ITI performante adaptée au bâti moderne et contemporain
- \* Éviter les principaux écarts et pathologies observés par la conception et la mise en œuvre d'une ITI performante adaptée au bâti ancien
- \* Vérification, réception et prise en main par l'usager

#### 3- L'OFFRE

- \* Savoir conseiller son client et réaliser une offre intégrant les aides financières

### Programme

#### 1- LE CONTEXTE

##### \* Connaître les principes et technologies d'isolation thermique par l'intérieur (ITI)

- Comprendre les transferts thermiques dans le bâtiment
- Identifier les typologies et caractéristiques des isolants thermiques existants sur le marché
- Maîtriser les procédés d'isolation par l'intérieur pour les 3 catégories de travaux concernées (parois verticales, plancher haut, plancher bas)

##### \* Comprendre les principaux écarts et pathologies observés en lien avec les travaux d'ITI

- Repérer les principaux écarts et pathologies observés sur ces 3 catégories de travaux

#### 2. LES CLÉS

##### \* Éviter les principaux écarts et pathologies observés par la conception et la mise en œuvre d'une ITI performante adaptée au bâti moderne et contemporain

- Respecter les exigences réglementaires
- Appliquer les principales règles de conception et de mise en œuvre en vue de traiter les points singuliers et éviter les écarts et contre-performances
- Analyser l'existant
- Anticiper et gérer les interfaces et interactions avec les autres corps d'états ou catégories de travaux
- Gérer l'ordonnancement et les interfaces en réalisation
- Définir les limites de prestations

**\* Éviter les principaux écarts et pathologies observés par la conception et la mise en œuvre d'une ITI performante adaptée au bâti ancien**

- Comprendre les problématiques du bâti ancien
- Connaître les dispositifs existants d'accompagnement à la définition des programmes de travaux en bâti ancien
- Comprendre les principaux points de vigilance en bâti ancien
- Prendre en compte les interfaces et l'ordonnancement spécifiques au bâti ancien
- Définir les limites de prestations

**\* Vérification, réception et prise en main par l'usager**

- Vérifier et contrôler la bonne réalisation des travaux
- Formuler les recommandations d'usage

**3. L'OFFRE**

**\* Savoir conseiller son client et réaliser une offre intégrant les aides financières**

- Savoir mener un entretien, argumenter ses choix, traiter les objections
- Recueillir les besoins du client
- Argumenter le choix technique et économique d'une ITI
- Identifier et intégrer les aides financières existantes en fonction de la situation et revenu fiscal du client